

Tyreline : Ihr Partner für den Reifenhandel

Warum Tyreline?

Die Tyreline ist eine Kombination aus der ERP-Software Office-Line und reifenspezifischen Modulen und Weiterentwicklungen. Die Softwarelösung bildet sowohl die standardwirtschaftlichen wie auch die branchentypischen Abläufe perfekt ab. Das Zusammenwirken einer etablierten Standardsoftware mit spezifischen Branchenerweiterungen garantiert unseren Kunden zum Einen ein Höchstmaß an Produktsicherheit und Unabhängigkeit, zum Anderen eine optimale Anpassung an die Bedürfnisse der Reifenbranche.

Mehr Individualität mit der Tyreline

Durch den modularen Aufbau der Software können kundenspezifische Anforderungen und Wünsche optimal erfüllt werden. Ob in der Warenwirtschaft oder in einem integrierten Webshop – der Kunde hat maßgeblichen Einfluß auf Aussehen, Funktionalität und Effektivität seiner individuellen Lösung.

Perfekte Integrität mit der Tyreline

Von der Kundenaquise und -beratung (CRM), über Statistikfunktionen, Finanzbuchhaltung bis hin zur Lagerverwaltung: Der modulare Aufbau ermöglicht das perfekte Ineinandergreifen aller betrieblichen Abläufe und sorgt somit für ein Höchstmaß an Effizienz und Transparenz. Die Unterstützung externer Schnittstellen (z.B. Tyre24, DATEV) ist ebenso obligatorisch wie ein automatisiertes Mahnwesen und eine zentrale Kommunikationsverwaltung.



desk : top für Reifen

- : Unterstützung aller maßgeblichen Onlineplattformen des Reifenhandels**
- : weitestgehende Automatisierung des Bestellvorgangs**
- : einstellbare vollautomatische Workflows**
- : aktueller und gepflegter Artikelstamm**
- : individuelle Such- und Arbeitsmaskenanpassung**
- : Kombinationssuche für Reifen und Felgen**
- : individuelle Anpassungsmöglichkeit an ihr Unternehmen**

Tyreline : Bietet noch mehr

- **Komfortable Möglichkeit zur Erfassung von Kunden und Lieferanten, optimiert auf die Anforderungen im Reifenhandel**
- **Aufteilung von Geschäften zwischen Großhandel, Zwischenhändler, Einzelhandel hinsichtlich ihrer Berechnung untereinander**
- **Beliebig viele Kalkulationen können nach vielfältigen Kriterien für Einkauf und Verkauf aufgebaut werden, auch aufeinander aufbauen (kaskadierend)**
- **Optimierte Möglichkeit zur Erfassung neuer Artikel im Reifen- und KFZ-Teile-Bereich**
- **Komfortable Lagerverwaltung unter Berücksichtigung der spezifischen Anforderungen im Reifengroß- und Einzelhandel**
- **Berücksichtigung der im Streckengeschäft entstehenden zusätzlichen Frachtkosten bei der Roherlösermittlung, auch bei Drittlandsgeschäften**
- **Kompletttradfertigungsmodul, direkt aus der Artikelsuche ansteuerbar. Inkl. eigenem Sperrlager, Rückmeldung der Fertigstellung und Konfektionierung nach Kompletttradvorlagen**
- **Bestellvorschlagswesen zur periodischen Abarbeitung von Kundenaufträgen zur Bedarfsdeckung bei den eigenen Lieferanten**
- **Zusammenfassende Betrachtung aller kundenrelevanten Informationen im Sinne einer CRM-Anwendung.**
- **Konfigurierbare Ermittlung des mittleren Einkaufspreises zur Preisbestimmung und Roherlösberechnung**
- **Zentrale Serverkomponente zur Steuerung und Abarbeitung jeglicher frei definierbarer Import und Exporte, Webshops, Email-bestellungen, Bestands- und Preisupdates**
- **Termin- und Ressourcenplanung für Werkstätten, Hebebühnen etc.**
- **Automatische Ermittlung und Rückstellungsbildung von Bonusvereinbarungen mit Lieferanten und Kunden**
- **Zentraler Belegdruck und -Versand (Email, Fax), automatisches Routing**